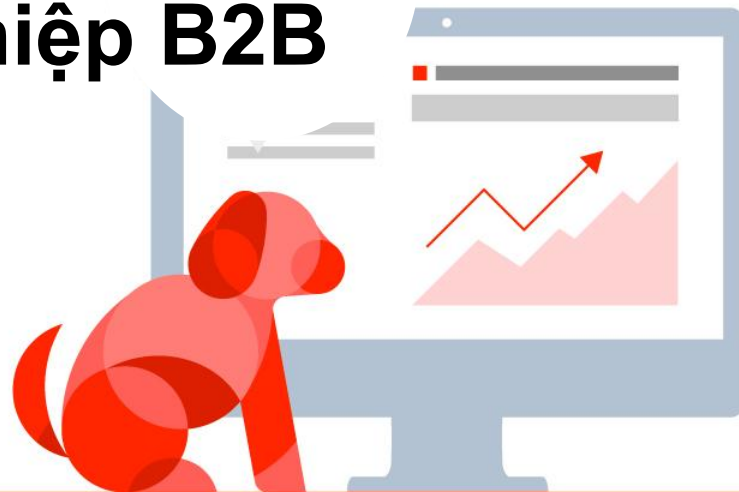


BowNow - Giải pháp Marketing Automation Dành riêng cho doanh nghiệp B2B



BowNow

Agenda

1. Marketing Automation là gì?
2. BowNow là gì?
3. 3 đặc điểm nổi bật của BowNow



Marketing Automation là gì?

Đăng ký ngay

Marketing Automation

viết tắt là **MA**

Là hệ thống giúp tăng mức độ quan tâm của khách hàng tiềm năng và tối ưu hóa toàn bộ quy trình trước khi bàn giao cho bộ phận kinh doanh.

Phần mềm thực hiện điều này được gọi là **công cụ MA (Marketing Automation Tool)**.

Giúp tăng cơ hội và đơn hàng từ khách hàng tiềm năng chất lượng cao.

Nhờ đó, doanh nghiệp có thể thực hiện các hoạt động kinh doanh và marketing hiệu quả hơn.



Mức độ cân nhắc/ quan tâm còn thấp.



Có mức độ quan tâm cao, dễ dẫn đến đàm phán và đơn hàng.

Khách Hàng



Vì sao MA Tool giúp tăng số lượng cơ hội và đơn hàng thành công?

01

Tiếp cận hàng loạt

Chỉ với **một chiến dịch**, doanh nghiệp có thể tăng số lượng cuộc đàm phán và đơn hàng từ khách hàng tiềm năng có mức độ quan tâm cao.

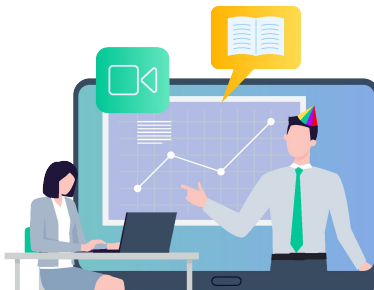
Bằng cách **tận dụng thông tin khách hàng tiềm năng**, hệ thống thực hiện các hình thức tiếp cận chủ động như gửi email marketing để thúc đẩy chuyển đổi.



02

Tracking hành vi khách hàng

Doanh nghiệp có thể **nắm bắt hành vi của người dùng** — chẳng hạn như **họ đã truy cập trang nào, vào thời điểm nào**, hoặc khi nào họ mở email marketing.



03

Tự động phát hiện khách hàng tiềm năng

Tự động xác định khách hàng quan tâm sản phẩm/dịch vụ.

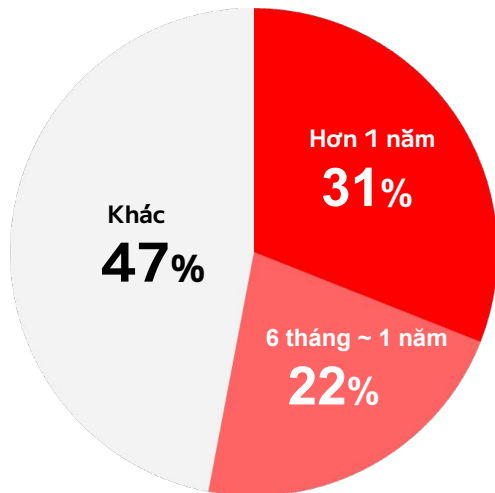
Tiếp cận hiệu quả những khách hàng có khả năng cao ra quyết định mua.



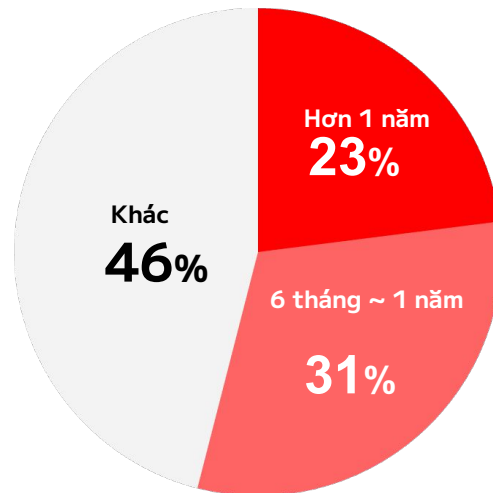
Thách thức của MA Tool truyền thống

Trong một **khảo sát trước đây** của chúng tôi với **300 người phụ trách vận hành công cụ MA**, kết quả cho thấy nhiều doanh nghiệp gặp **khó khăn về chức năng, tính dễ sử dụng và thời gian để bắt đầu vận hành công cụ MA**.

Thời gian triển khai và đưa MA vào hoạt động



Công cụ MA khó sử dụng



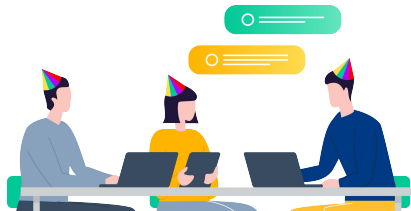
BowNow cho phép **vận hành theo các mẫu template và phương pháp chuẩn**, giúp **sớm làm rõ quy trình vận hành**.

Nhờ đó, doanh nghiệp sẽ tạo ra **một vòng lặp hiệu quả**:

- Vận hành dễ dàng và áp dụng ngay vào thực tế
- Tích lũy kiến thức chuyên môn và đạt được kết quả rõ ràng

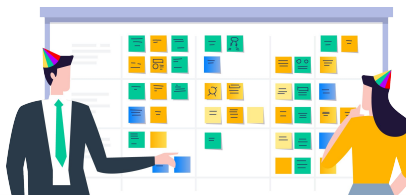
Rõ ràng, dễ theo dõi

Danh sách khách hàng tiềm năng được tự động sắp xếp, giúp cả marketing và sales tiếp cận hiệu quả



Quy trình vận hành đơn giản

Các công việc tiếp cận khách hàng được chuẩn hóa theo template → quy trình vận hành rõ ràng và bất kỳ ai cũng có thể thực hiện hiệu quả.



Áp dụng ngay Hiệu quả ngay

Triển khai ngay – tích lũy kiến thức – xây dựng hệ thống vững chắc, tạo trải nghiệm thành công.

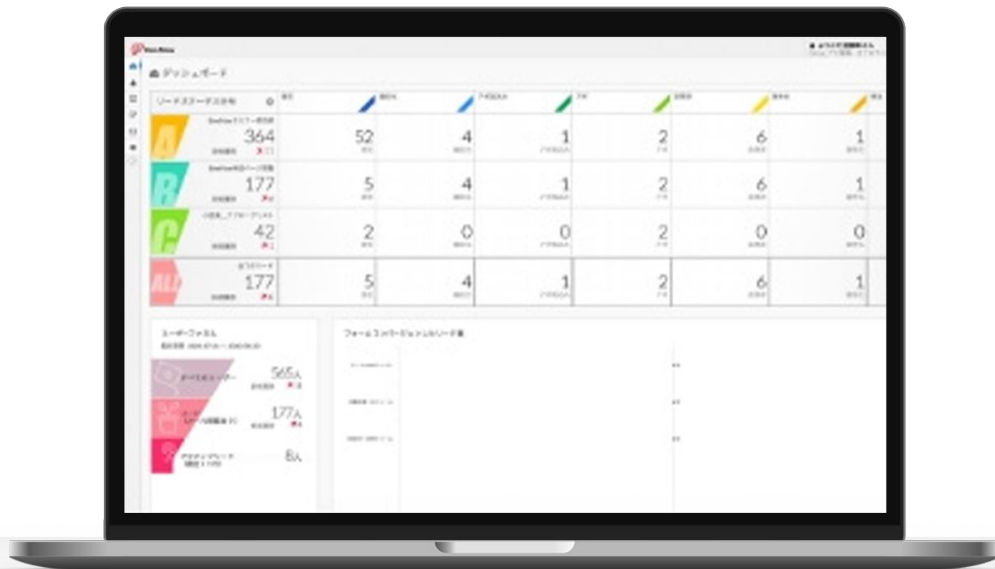


Bownow là gì?

Dùng ngay, hiệu quả ngay. Cho cả Marketer lẫn Sales

Công cụ MA dành riêng cho doanh nghiệp B2B

mang lại kết quả vượt trội **『BowNow』**



BowNow là công cụ MA số 1 tại thị trường Nhật Bản. Với tỷ lệ duy trì khách hàng lên đến **98.4%**, chúng tôi đã và đang được rất nhiều doanh nghiệp tin tưởng sử dụng lâu dài.

Tỷ lệ tiếp tục sử dụng
sau năm đầu tiên

98.4%

Giải pháp MA đúng đầu
Nhật Bản

No.1 ※



3 Đặc Điểm Nổi Bật Của BowNow

Feature

1

Cài đặt nhanh chóng, thực chiến tức thì.

Feature

2

Một công cụ, tối ưu cho mọi vai trò của cả Marketing và Sales

Feature

3

Hỗ trợ toàn diện giúp bạn làm chủ và duy trì hiệu quả lâu dài.

Ưu Điểm 1: Dễ Dàng Khởi Động Vận Hành và Triển Khai Ngay Lập Tức

BowNow: Loại bỏ tính năng phức tạp, tập trung vào hiệu suất. Với Template đúc kết từ hơn 10.000 doanh nghiệp, bạn có thể triển khai chiến dịch và thực chiến ngay lập tức, không cần tốn thời gian thiết lập.

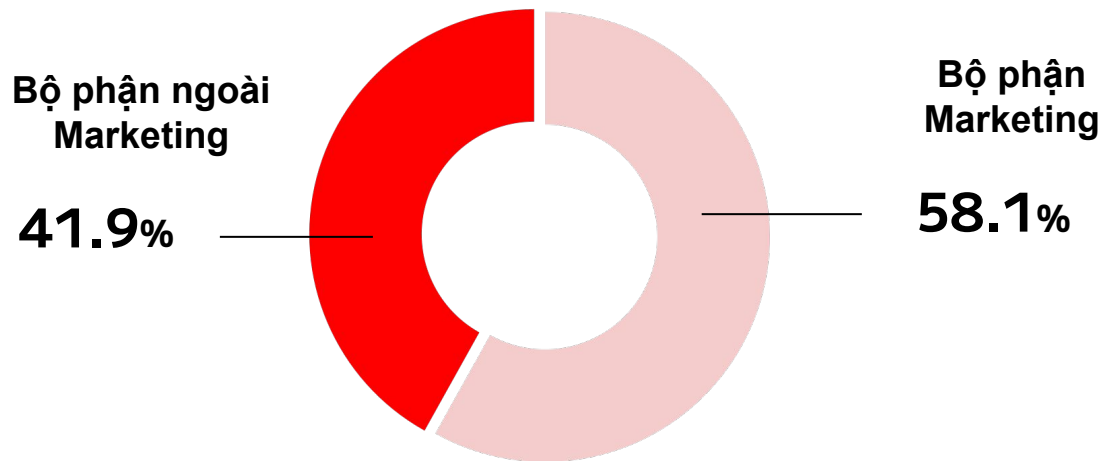
Leads Status		Cold		Cool		Warm		Hot		Appointment Acquired		Opportunity		PO	
	Zaifzebi	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	New user	0	Cold	Cool	Warm	Hot	Appointment Acquired	Opportunity	PO						
	All_Manufacturing	3,472	969	2	0	1.5k	362	46	33						
	New user	46	Cold	Cool	Warm	Hot	Appointment Acquired	Opportunity	PO						
	ThinNT	4,730	1.27k	8	0	2.19k	621	32	27						
	New user	168	Cold	Cool	Warm	Hot	Appointment Acquired	Opportunity	PO						
	All leads	36,116	9.46k	21	0	12k	1.88k	334	457						
	New user	346	Cold	Cool	Warm	Hot	Appointment Acquired	Opportunity	PO						

Ưu điểm 2: Cả Marketer và Nhân Viên Kinh Doanh Đều Có Thể Sử Dụng Thành Thạo, Bất Kể Vị Trí Công Việc

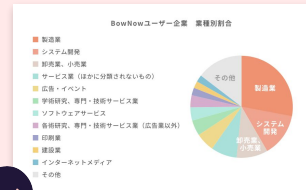
BowNow được phát triển với thiết kế và thao tác đơn giản, hướng tới mục tiêu trở thành công cụ thực sự hữu dụng cho doanh nghiệp Nhật Bản. Nhờ tính đơn giản này, không chỉ Marketing mà cả bộ phận Kinh doanh và các nhóm nhỏ cũng có thể sử dụng thành thạo.

Thực tế, khoảng một nửa số người vận hành BowNow là Marketer, còn nửa còn lại là nhân sự ngoài Marketing (như Sales, hoạch định kinh doanh, hoặc cấp quản lý SME).

Nhân sự vận hành của các doanh nghiệp áp dụng BowNow



Về các doanh nghiệp đang sử dụng BowNow



Ưu điểm 3: Hỗ Trợ Toàn Diện Giúp Khách Hàng Duy Trì Sử Dụng Lâu Dài

Tại BowNow, chúng tôi liên tục hỗ trợ vận hành hiệu quả công cụ MA (Marketing Automation) qua nhiều hình thức. Đặc biệt, chúng tôi cung cấp dịch vụ hỗ trợ **1-1** xuyên suốt quá trình sử dụng nhằm giúp quý khách đạt được **hiệu quả tối ưu** và **kết quả nhanh nhất** sau khi triển khai hệ thống. Điều này đảm bảo quý khách có thể thực hành Digital Marketing một cách **có hệ thống và bài bản**.



Hướng dẫn



Lên kế hoạch



Email Cung cấp
Kiến thức Bổ ích



Hỗ trợ kỹ thuật



Hỗ trợ 1-1

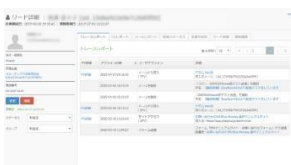
Tính năng khác

Ngoài ra, hệ thống còn trang bị nhiều tính năng dễ sử dụng khác nhằm hỗ trợ tạo ra kết quả tối ưu, bao gồm các chức năng phân tích, tìm kiếm, quản lý và thông báo ngay lập tức.

Để tìm hiểu chi tiết hơn về các chức năng và cách BowNow có thể giải quyết vấn đề của doanh nghiệp bạn, hãy đặt lịch demo hệ thống với chúng tôi ngay!



*Phân tích Dữ liệu
Doanh nghiệp ****



*Phân tích hành vi
Người dùng*



Tìm kiếm chi tiết



Tạo Form



*Lịch sử tương tác
của Khách Hàng*



*Thông báo diễn
biến của Leads*



Không giới hạn user



*Thu thập Cookie
Người dùng*

Không chỉ là công cụ MA! Chúng tôi có thể đề xuất và hỗ trợ toàn diện trong lĩnh vực digital marketing.

Dựa trên kinh nghiệm hơn 55.000 triển khai và bộ 12 công cụ hỗ trợ marketing, chúng tôi có thể linh hoạt cung cấp các giải pháp - không chỉ BowNow - phù hợp nhất với tình hình và nhu cầu của quý công ty.



Hỗ trợ xây dựng và triển khai đội ngũ Inside Sales



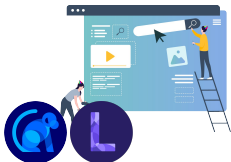
Outsourcing Inside Sales



Tư vấn chiến lược



Đào tạo nội bộ



Thiết kế website- Landing Page – Quảng cáo – SEO



Email Marketing

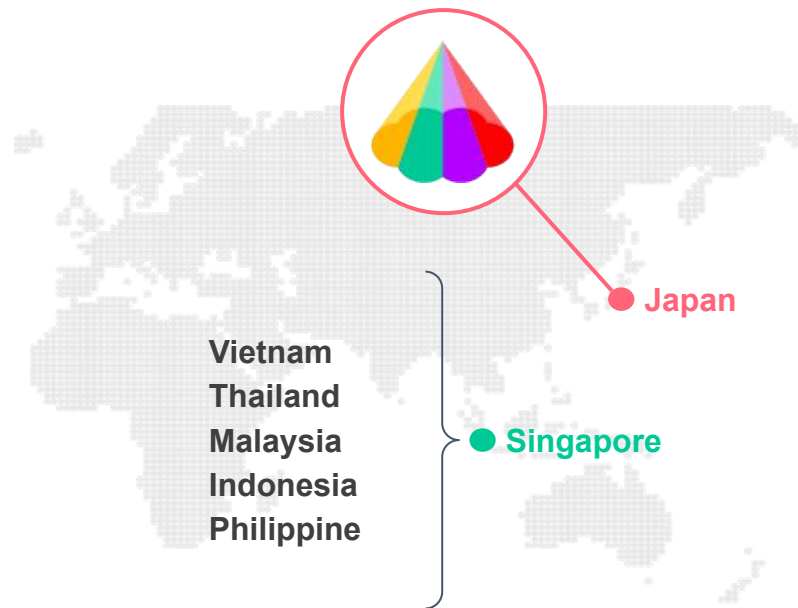


Thiết kế Whitepaper

Với phương pháp độc quyền gồm 8 cấp độ và 70 hạng mục, chúng tôi hỗ trợ toàn bộ quá trình từ thu thập lead đến nuôi dưỡng thành khách hàng tiềm năng, đảm bảo doanh nghiệp đạt mục tiêu.

Độ	Web	MA	Đặc
Lx1	Thiết lập website	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website
Lx2	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung
Lx3	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung
Lx4	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung
Lx5	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung
Lx6	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung
Lx7	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung
Lx8	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung	Thiết lập website và quản lý nội dung

Tên DN	Công ty Cổ phần Cloud Circus
Trụ sở chính	Tầng 21, tòa nhà Shinjuku Monolith, 2-3-1 Nishi-Shinjuku, Quận Shinjuku, Tokyo
Ngành nghề KD	Phát triển và bán phần mềm SaaS về Digital Marketing của "CloudCIRCUS" Tư vấn và triển khai các dự án liên quan đến Digital Marketing
URL	https://cloudcircus.jp/
Vốn điều lệ	150,000triệu JPY
Thành lập	Năm 2009
Số lượng NV	233NV
Cổ đông	Công ty Cổ phần Startia Holdings Inc (Là công ty con 100% thuộc sở hữu của CC), Mã chứng khoán trên Sàn chứng khoán Tokyo (TSE): 3393





THANK YOU

Japan Head Office

Address: Japan, 〒160-0023 Tokyo, Shinjuku City,
Nishishinjuku, 2 Chome-3-1 21F

Vietnam Office

224A-224B Dien Bien Phu, Vo Thi Sau Ward, District 3, Ho
Chi Minh, VietNam

